



Stellenausschreibung Junior Sales Manager für die Energiewirt- schaft (m/w)

der enerson operations GmbH



Die enerson operations GmbH möchte zum 01.06.2013 die Stelle eines

Junior Sales Manager für die Energiewirtschaft (m/w) – 2013

für die Standorte Mülheim an der Ruhr, Bremen und Jena besetzen. Die Stelle ist unbefristet.

Die enerson-Gruppe ist ein mittelständischer Dienstleister mit den Geschäftsfeldern Operations, Consulting, IT-Consulting sowie Training für Kunden in der Energiewirtschaft. Mit Sitz in Mülheim a. d. Ruhr sowie Bremen und Jena sind die Mitarbeiter der enerson-Gruppe bundesweit vor Ort bei ihren Kunden im Einsatz, um professionelle und qualitativ hochwertige Dienstleistungen für Ihre Auftraggeber zu erbringen.

Wir haben ehrgeizige Ziele in einem dynamischen und stark nachfragenden Markt und wollen expandieren! Zur Umsetzung unserer Ziele suchen wir erfahrene und motivierte Mitarbeiter, die unser qualifiziertes und erfahrenes Team ergänzen.

Zur Verstärkung unseres Geschäftsbereichs Operations suchen wir zum sofortigen Einstieg Mitarbeiter als „**Junior Sales Manager für die Energiewirtschaft (m/w)**“.

Zu den Aufgaben gehören:

- Generierung von Kundenkontakten
- Durchführung aller notwendigen Pre-Sales, Sales und After-Sales-Aktivitäten
- Beteiligung an Ausschreibungen, Erstellung von Angeboten
- Unterstützung bei der Durchführung von Kundenbindungsmaßnahmen
- Unterstützung bei der Erstellung von Produkten
- Unterstützung bei der Durchführung von Kundenevents

Anforderungen:

- ein abgeschlossenes Studium oder eine vergleichbare Ausbildung
- 1-2 Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise bei einem Energieversorgungs- oder Dienstleistungs-Unternehmen



- Fähigkeit, komplexe Sachverhalte vertriebs- und marketingorientiert aufzubereiten
- Durchführung von Promotion-Veranstaltungen und Kunden-Events
- Sicheres Präsentieren eines Themas
- schnelle Auffassungsgabe, strukturierte Arbeits- und Denkweise
- gute konzeptionelle, analytische und kommunikative Fähigkeiten, klare Argumentationsfähigkeit
- Aktive Teamorientierung und Aktive Kundenorientierung
- Reisebereitschaft
- hohes Maß an sozialer Kompetenz
- Überzeugungskraft und verantwortungsvollem Umgang mit Kunden
- Hohes Maß an Einsatzbereitschaft, Eigenverantwortung, Unternehmertum, Teamfähigkeit und kommunikativer Kompetenz

Die Basis unserer qualifizierten Leistungen sind Sie: Die Mitarbeiter von enerson! Nutzen Sie Ihre persönliche Chance in unserer Wachstumsphase - bewerben Sie sich bei uns!

Wenn Sie Interesse an einer attraktiven Aufgabe in einem stark expandierenden Unternehmen haben, dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen einschl. Gehaltsvorstellung und unter Angabe der Stelle „Junior Sales Manager für die Energiewirtschaft (m/w)“ per eMail an personal@enerson.de. Absolute Diskretion kann vorausgesetzt werden.

Impressum:

enerson operations GmbH
Luxemburger Allee 8
45481 Mülheim an der Ruhr

Telefon: +49 208 306790-0
eMail: personal@enerson.de