



Unternehmensbroschüre

VISION

Wir wollen die energiewirtschaftlichen und regulatorischen Herausforderungen unserer Kunden wissens- und erfahrungsbasiert kompetent begleiten und unsere Kunden in die Lage versetzen, jederzeit die Anforderungen des technischen Fortschritts sicherzustellen, um eine sichere, effizient – und kostenoptimierte sowie umweltfreundliche Energieversorgung zu gewährleisten.

Wir werden ein anerkannter Kompetenzpartner für die Energiewirtschaft.

MISSION

Mit bedarfsgerechten und kostenoptimalen Lösungen und Dienstleistungen sowie hochwertigen Beratungsleistungen für die Energiewirtschaft und die Industrie die Verbundeffekte unserer Geschäftsbereiche für unsere Kunden nutzbar zu machen und damit die gesamte Wertschöpfungskette als Ausdruck der Gesamtleistung des Kundenunternehmens zu optimieren.

Inhalt

Wer wir sind	4
Was wir bieten	5
consulting	6
it-consulting	8
operations	10
training	12
Personalberatung	14
Was uns unterscheidet	16
Wo wir hin wollen	17
Unsere Standorte	18
Kontakt	19

Wer wir sind

enerson ist ein auf die Energiewirtschaft fokussiertes Beratungs- und Dienstleistungsunternehmen, das von einem branchenerfahrenen Führungsteam geleitet wird.

Wir bündeln Kompetenzen, Erfahrungen und Persönlichkeiten aus allen Wertschöpfungsstufen und Funktionsbereichen der Energiewirtschaft, arbeiten interdisziplinär, geschäftsbereichsübergreifend, flexibel, vernetzt und handeln lösungs- und kundenorientiert.

Uns verbindet eine gemeinsame Handlungsweise:

Gestalten und Bewegen!

Was wir bieten

enerson bietet Unternehmen der Energiewirtschaft Leistungen von der Strategie- und Managementberatung bis zur operativen Durchführung von Prozessen für Vertriebs- und Netzgesellschaften einschließlich IT-Beratung/-Entwicklung sowie Training / Coaching. Die Kooperation mit der Personalberatung Hartmann&Company rundet unser Portfolio ab.

Als markt- und erfolgsorientiertes Unternehmen sind wir in schlanken Strukturen organisiert und so fähig, schnell und flexibel auf neue Marktsituationen sowie den daraus resultierenden Herausforderungen und Kundenwünschen zu reagieren.

Die Leistungen unserer Geschäftsbereiche

- consulting
- it consulting
- training
- operations
- Personalberatung

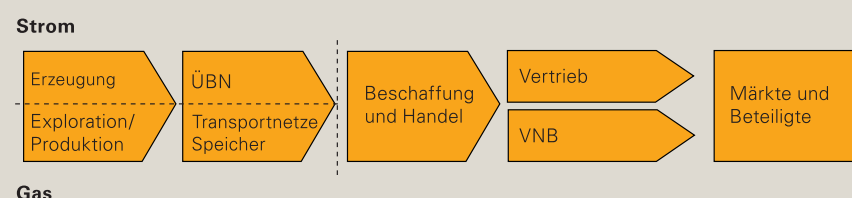
bündeln wir zum Nutzen unserer Kunden zu ganzheitlichen Lösungen.





Was wir bieten: consulting

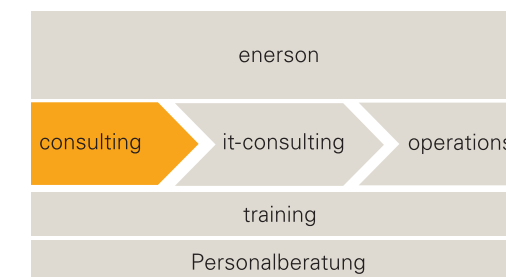
Unsere Managementberatung bündelt Managementwissen und praxisnahes Branchen-Know-how aus allen Stufen der Wertschöpfungskette der Energiewirtschaft – mit Schwerpunkten bei Beschaffung und Handel, Vertrieb, Netzen und bei Märkten & Beteiligte:



Unsere Leistungen

Wir beraten unsere Kunden in allen Phasen der Unternehmensentwicklung bei

- der Effizienzsteigerung von Organisationen
- Projekt-, Programm und Interimsmanagement
- der Erschließung neuer Märkte und Markttrollen
- Kooperationen, M&A-Transaktionen und Integrationen



Was wir bieten: consulting

In unserem Geschäftsbereich consulting – unserer Strategie- und Managementberatung – bieten wir Managementwissen und praxisnahes Branchen-Know-how aus der Energiewirtschaft.

Wir unterstützen unsere Kunden in allen Phasen der Unternehmensentwicklung, bei der Effizienzsteigerung von Organisationen, im Projekt-, Programm- und Interimsmanagement, bei der Erschließung neuer Märkte und Markttrollen sowie bei Kooperationen, M&A-Transaktionen und Post-Merger-Integrationen.

Regulierung, Veränderung von Wertschöpfungsketten, Wettbewerb, veränderte Kunden- und Lieferantenanforderungen sowie Strategiewechsel der Marktteilnehmer prägen die Landschaft der Energiewirtschaft. Wir unterstützen unsere Kunden bei einer markt- und unternehmensadäquaten Positionierung mit unserem Beratungs- und Dienstleistungsangebot.

Unsere Expertise in der Energiewirtschaft beruht auf langjährigen und umfangreichen Erfahrungen in Linie und Beratung in allen Stufen der Wertschöpfungskette in Unternehmen der Energiewirtschaft. Unsere Projektabwicklungen erbringen wir in großen Mehrsparten-Unternehmen, bei Regionalversorgern und bei Stadtwerken. Wir verfügen über umfassende Fachkenntnisse in der aktuellen Themenlandschaft der Energieversorgung und über Methodenkenntnisse in der Steuerung von Prozessen und Programmen.

Auf der Netzseite bieten wir Expertise in der Optimierung von Netzservices und Assetmanagement, der Wertschöpfungsoptimierung, dem Kundenbeziehungsmanagement und der Neuausrichtung von Netzbetreibern. Zur Umsetzung von Regulierungsanforderungen unterstützen wir unsere Kunden in den Bereichen Energie-Bilanzierung, Prognosen und Energiedatenmanagement.

In den Bereichen Beschaffung und Handel reichen unsere Erfahrungen von Beschaffungsmanagement und –optimierung, Portfolio- und Risikomanagement sowie der Stabilisierung des Backoffice.

Im Vertrieb bieten wir Lösungsvorschläge in den Segmenten Marketing, Produktmanagement, Portfoliomanagement sowie zur Erreichung von „operational excellence“ in Kundenservice-Optimierung, Benchmarking/KPIs und Optimierung der Dienstleistungstiefe.

Methodenkompetenz stellen wir darüber hinaus übergreifend in der Begleitung von Unternehmensentscheidungen und der Struktur-Optimierung in Organisation, strategischem IT-Management und Prozessen zur Verfügung.

Was wir bieten: it-consulting

Die Berater unseres Geschäftsbereichs it-consulting bringen die Anforderungen der Geschäftsabwicklung und IT-Umsetzung miteinander in Einklang – ebenso wie die Verknüpfung von Kommunikations- und Informationsanforderungen sowie –technologien. Unsere fachlichen Schwerpunkte liegen in der IT-Beratung, Konzeption und Anpassung von Standardsoftware in der Energiewirtschaft für folgende Funktionsbereiche:

Unsere fachlichen Schwerpunkte:

- Marktkommunikation (GPKE, GeLi Gas, WiM)
- Energiedatenmanagement (MaBiS, WiM)
- Billing
- Smart Metering

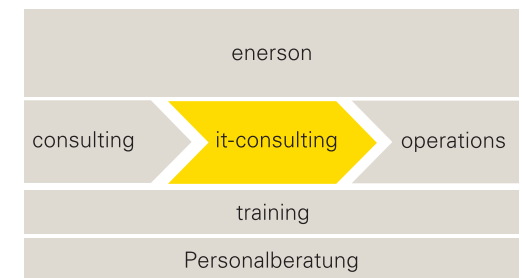
Unsere Leistungen

IT-Management

- Strategisches IT-Management,
- Programm- und (Multi-) Projektmanagement
- Anforderungs- und IT-Produktmanagement
- Test und Release-Management/-strategie
- Migration (systemanalysen, Datenqualifizierungen/-überführung, Test und Schulung)

Beratung

- Analyse & Optimierung von prozessen und IT-Systemen
- Erstellung von lasen- und Pflichtheften (Fach- & IT-Konzepte)
- Konzeption, Umsetzung im System und Projektmanagement
- Customizing und Modifizierung von SAP/SIV/Microsoft-Systemen
- Kunden individuelle Entwicklungen und fertige Add-Ons als Ergänzung der Standart-SW



Was wir bieten: it-consulting

Die Berater unseres Geschäftsbereichs it-consulting bringen die Anforderungen der Geschäftsabwicklung und IT-Umsetzung miteinander in Einklang. Wir verstehen es, durch die Gestaltung der IT-Organisation und der Services sowie der Konzeption und Realisierung von IT-Funktionen, die zunehmenden Kommunikations- und IT-Herausforderungen in der Energiewirtschaft und unternehmensindividuellen Geschäftsprozesse unserer Kunden optimal zu unterstützen. In Zusammenarbeit mit unserem Geschäftsbereich consulting beraten wir unsere Kunden in der strategischen Ausrichtung und Organisation ihrer IT-Services.

Wir entwickeln für unsere Kunden IT-Masterpläne zur langfristigen Sicherstellung effizienter Geschäftsprozesse und überführen diese in Produktivumgebungen. Dabei übernehmen wir alle Stufen des IT-Programm- und Release-Managements. Veränderungen rechtlicher Rahmenbedingungen werden von uns permanent beobachtet, die Auswirkungen auf die IT-Systeme analysiert und in den Systemen unserer Kunden bedarfsgerecht umgesetzt. Auch bei der Anpassung von betroffenen Geschäftsprozessen leisten wir einen wichtigen Beitrag.

Fokussiert auf die Verknüpfung von Kommunikations- und Informationsanforderungen sowie technologien setzen wir die strategischen und gesetzlichen Vorgaben unserer Kunden um:

Ausgehend von der Erstellung von Lasten- und Pflichtenheften, über die Dokumentation von Ist- und die Planung von Soll-Abläufen in den IT-Systemen, die Anpassung und Modifizierung von Standard-Software (Customizing) bzw. Realisierung von IT-Funktionen (Programmierung) bis hin zum Entwickeln von Testdrehbüchern und der Go-Live-Betreuung reichen unsere Kompetenzen.

Zur nachhaltigen Senkung der Entwicklungs- und Betriebskosten unserer Kunden entwickeln wir individuelle Softwarelösungen als Ergänzung zu den in der Branche etablierten Standardsoftware-Produkten als sogenannte Add-Ons. Mittlerweile stehen einige Add-Ons in unserem Produktportfolio. Wir entwickeln stets neue Instrumente, um bisherige Lücken im Lösungsportfolio der Softwarehersteller zu schließen bzw. unseren Kunden zusätzliche Funktionalitäten anzubieten. Ferner bieten wir hiermit unseren Kunden auch eine Plattform, um über Mehrfachverwendungen bzw. Kooperationen Entwicklungs- und Betriebskosten zu teilen.

Gemeinsam mit den anderen Geschäftsbereichen der enerson-Gruppe übernehmen wir auch komplexe Prozesse bis hin zur Geschäftsbesorgung. Unsere Auftraggeber können sich so auf ihr Kerngeschäft konzentrieren.

Was wir bieten: operations

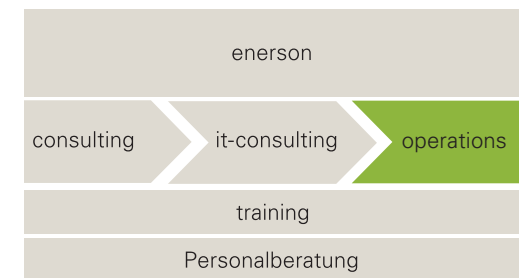
Modulare und kostenoptimierte betriebliche Lösungen für die Durchführung von Aufgaben für alle energiewirtschaftlichen Basisprozesse.

Schwerpunkte:

- Marktrolle Netz, Vertrieb, Messstellenbetreiber und Messdienstleister
- Energieabrechnung
- Einspeiseabrechnung und –Steuerung (EEG)
- Lieferantenwechselmanagement
- Marktkommunikation
- Energiedatenmanagement
- Gerätedatenmanagement und Messstellensteuerung

Unsere Leistungen

- Durchführung fallabschließender Geschäftsvorfälle (BPO oder Projekt)
 - für alle energiewirtschaftlichen Basisprozesse
 - auf alle gängigen Systemanwendungen der Branche oder durch enerson bereitgestellter IT-Systeme
- Maßgeschneiderte kundenspezifische Lösungen durch ein variables Baukastensystem
- Garantierte Bearbeitungsqualitäten



Was wir bieten: operations

Der Geschäftsbereich operations bietet modulare und kostenoptimierte betriebliche Lösungen für die Durchführung von Aufgaben entlang der gesamten Wertschöpfungskette energiewirtschaftlicher Basisprozesse. Dabei liegt unser heutiger Schwerpunkt in den Marktrollen Netz, Vertrieb, Messstellenbetreiber und Messdienstleister.

Mit unseren umfassend ausgebildeten und projekterfahrenen Mitarbeitern bieten wir unseren Kunden die Durchführung fallabschließender Geschäftsvorfallbearbeitung - auf Anforderung unserer Kunden auch einschließlich der erforderlichen IT-Systeme als ganzheitliche Lösung - an. Fachspezifische Anwenderkompetenz für alle regulierten Vertriebs- und Netzprozesse sowie praktische Erfahrung in den gängigen Systemanwendungen der Branche tragen damit zum unternehmerischen Erfolg unserer Kunden bei und generieren einen deutlichen Mehrwert.

Unsere Experten übernehmen Aufgaben entlang der gesamten Wertschöpfungskette der energiewirtschaftlichen Basisprozesse vom vertrieblich orientierten Vertragsabschluss über das Wechselmanagement bis hin zur Energieabrechnung und zum Forderungsmanagement für alle Marktrollen. Das Spektrum der Aufgaben erstreckt sich von der klassischen Sachbearbeitung über das Kontaktmanagement aller Kommunikationswege (B2B und B2C) bis zu Testaktivitäten in den Kundensystemen, Monitoring und Reporting sowie sämtlicher Clearing-Aktivitäten. Durch ein variables Baukastensystem entwickeln wir dabei maßgeschneiderte kundenspezifische Lösungen. In der Durchführung dieser Aktivitäten garantieren wir die Bearbeitungsqualitäten gemäß der Anforderungen unserer Auftraggeber bzw. der gesetzlichen Anforderungen.

In Abhängigkeit der Anforderungen unserer Kunden bieten wir unsere Leistungen auch temporär für Projekte oder Bearbeitungsspitzen entweder zur Unterstützung kundeneigener Teams oder zur Übernahme der Gesamtabwicklung an. Der Einsatz erfolgt dementsprechend flexibel entweder in unseren Standorten oder vor Ort integriert in den Kundenteams.

Basis für diese Leistungen und Lösungen sind unsere hoch qualifizierten Mitarbeiter mit fachspezifischer Ausbildung und Anwenderkompetenz. Den stetig steigenden qualitativen und quantitativen Anforderungen unserer Kunden werden wir durch unsere unternehmensinternen Trainings und Personalentwicklungsmaßnahmen gerecht und können so unterschiedliche Schwerpunktthemen jederzeit qualifiziert besetzen. Durch die hohe Sozialkompetenz unserer Mitarbeiter und eingespielten Teams integrieren sich diese unverzüglich in vorhandene Unternehmensstrukturen. Wir garantieren so ein kommunikatives Arbeitsklima und kurzfristige Projekterfolge.

Was wir bieten: training

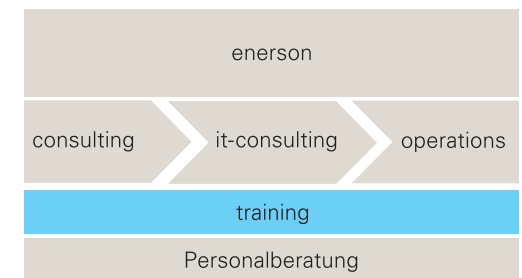
Wir garantieren den Transfer der Trainingsinhalte in das Tagesgeschäft. Unsere Trainer kommen aus der Praxis, und vermitteln ihr Wissen für die Praxis.

Unsere Ausbildungsschwerpunkte

- Fachkompetenz
- Methodenkompetenz
- Steuerungskompetenz
- Führungskompetenz

Unsere Leistungen

- Durchführung von Trainings
 - Offene Schulungsmaßnahmen (Schulungskatalog)
 - Inhouse-Seminare
- Entwicklung maßgeschneiderter Schulungskonzepte (Seminare, Workshops oder Programme)
- Entwicklung und Umsetzung von individuellen Trainings- und coaching-Konzepten
- Moderation von Workshops und Teamveranstaltungen
- Projektmanagement im Bereich Change-Management



Was wir bieten: training

Für die aktuellen und zukünftigen Herausforderungen in der Energiewirtschaft bietet unser Geschäftsbereich training fachliche und persönliche Qualifizierungen an. Der Schwerpunkt unserer Leistungen liegt in der Planung und Durchführung von Gruppen- und Einzel-Seminaren, der Entwicklung und Umsetzung von individuellen Trainings- und Coaching-Konzepten. Dabei fängt die Ausbildung dort an, wo die Seminare aufhören: In der täglichen Praxis.

Wir garantieren den Transfer der Trainingsinhalte in das Tagesgeschäft bis hin zur erfolgreichen Wirksamkeitsprüfung. Unsere Trainer kommen aus der Praxis, und vermitteln ihr Wissen für die Praxis. So bereiten wir nicht nur Wissen methodisch und didaktisch auf, wir vermitteln auch unsere in der Praxis erprobten Erfahrungen, unsere „Operational Excellence“!

Neben dem Angebot von offenen Schulungsveranstaltungen entwickeln wir auch maßgeschneiderte, unternehmensindividuelle Schulungskonzepte (Seminare, Workshops oder Programme) für unsere Kunden.

Schulungen in Branchenthemen:

Allgemeine energiewirtschaftliche Schulungen (Kompaktwissen Strom- und/oder Gaswirtschaft) werden durch Einzel- und Paketschulungen zu Spezialthemen (G685, GPKE, GeLi, MaBiS, WiM, Datenaustausch, Nachrichtenformate) ergänzt. Darüber hinaus bieten wir praxisnahe Anwenderschulungen für die gängigen Systemanwendungen der Branche an.

Persönlichkeits- und Teamentwicklung:

Im Rahmen des Führungskräftetrainings werden Themen wie Rhetorik und Kommunikation, Sozialkompetenz und Wertemanagement, Mitarbeiterführung und Motivation didaktisch aufbereitet und vermittelt. Das Angebot zum individuellen Coaching rundet unser Dienstleistungsportfolio ab.

Begleitung von Veränderungsprozessen und Organisationsentwicklungen:

Unternehmen und Organisationen entwickeln und verändern sich und somit auch Ziele, Erwartungshaltungen, Werte und Prozesse. Eine professionelle und ganzheitliche Begleitung von Veränderungsprozessen führt nachhaltig zum Erfolg. Dabei setzen wir auf Eigenverantwortung, Mitarbeitermotivation und -zufriedenheit, Innovation und Kreativität. Wir machen Veränderungen im Unternehmen erlebbar!

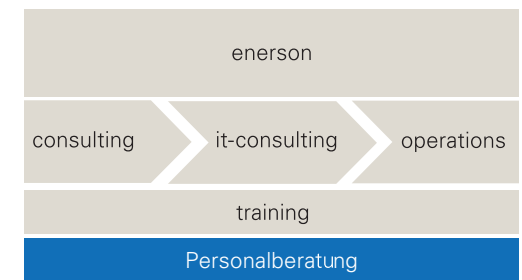
Personalberatung

Hartmann & Company GmbH -
Der vertikale Personalberatungspartner
der enerson Gruppe!

Das Portfolio der Hartmann & Company
wurde zeitgemäß und strategisch auf
die heutige Marktsituation ausgerichtet
und bietet für das Executive Consulting
folgende Leistungen:

Unsere Leistungen

- Besetzung von Organschaften sowie Fach- und Führungskräften durch diskrete Direkt Ansprache Methoden als effizientestes Mittel der Wahl
- Drei dimensionale Rekrutierungsdiagnostik auf der Basis der „HOGAN Assessment“ Methode
- Humankapital Absicherungsstrategien (HCP) zum Schutze interner Leistungsträger
- M&A Alternativen (HR Carve-Outs / Team Hire) zur Optimierung und Sicherstellung des „time to market“ Momentums.
- Durchführung direkter- und indirekter Mitarbeiterbefragungen
- Aufbau einer nachhaltigen Arbeitgebermarke
- HR Business Partner Strategien zur Sicherstellung der Interoperativen Transferleistung zwischen HR und Fachabteilungen
- Internationalisierungsstrategien



Personalberatung

Mit unserem Kooperationspartner Hartmann & Company GmbH bieten wir für die aktuellen und zukünftigen personalwirtschaftlichen Herausforderungen in der Energiewirtschaft Leistungen des Executive Consulting an.

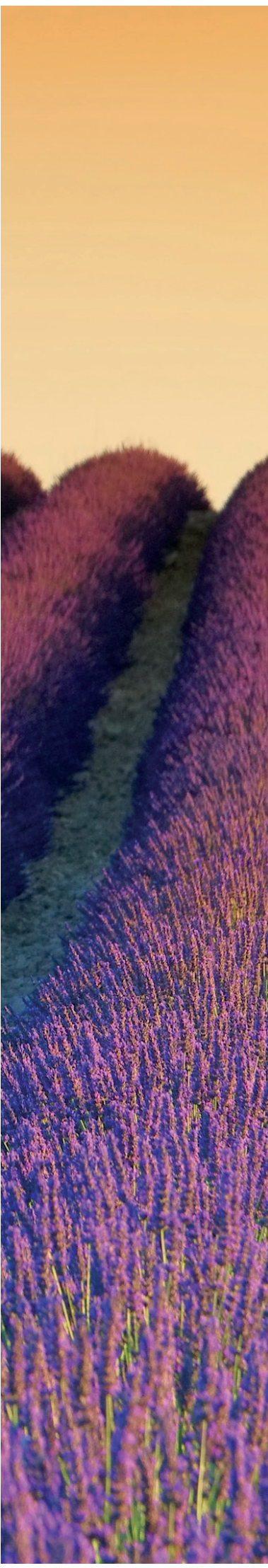
Hartmann & Company gehört zu einer neuen Generation führender vertikaler Personalberatungen im deutschsprachigen Raum. Mit einem Top Expertenteam, ganzheitlichen wie innovativen Beratungsmethoden, und der tiefen Brancheneinbettung, bietet die Hartmann & Company nationalen, wie auch internationalen Mandanten in der Energie-, Telekommunikations- und Informationstechnologiebranche passgenaue Lösungen zu unterschiedlichen personalwirtschaftlichen-Themenstellungen.

Als Partner von Organschaften wie Fachabteilungen stehen wir für eine tiefe partnerschaftliche Zusammenarbeit auf Augenhöhe, Diskretion, und „best practice“ Methoden zur umgehenden Erfüllung der Anforderungen immer komplexer werdenden Marktentwicklungen.

Um den hohen Ansprüchen gerecht zu werden, stellen wir unseren Mandanten ein hoch qualifiziertes Beraterteam bestehend aus Branchenexperten- und in den operativen Funktionen- handverlesene Spezialisten aus den führenden Personalberatungen zur Verfügung.

Wir verstehen uns als Experten für die frühzeitige Erkennung von Synergie- und Konvergenzeffekten innerhalb der enerson-Gruppe sowie zwischen unseren Kernbranchen. Die Expertise unserer handverlesenen Mitarbeiter sichert uns zukünftig eine führende Position in einem komplexen Marktumfeld national wie auch international. Für unser hohes Engagement in der Energiebranche gilt für uns: Die Energiewende aktiv mit innovativen HR Lösungsstrategien zu gestalten!

HARTMANN
EXECUTIVE CONSULTING • RECRUITING SOLUTIONS



Was uns unterscheidet

Neue bzw. veränderte Strategien, Geschäftsmodelle und Konzepte sind erforderlich. Erfolgskritisch sind Umsetzbarkeit einschließlich der Berücksichtigung gesetzlicher Anforderungen, Veränderungs- und Realisierungsgeschwindigkeit und Kostenoptimierung.

enerson bietet mit den Geschäftsbereichen consulting, it-consulting, training und operations ein ganzheitliches Lösungsportfolio aus einer Hand:

Wir entwickeln Strategien, Geschäftsmodelle und Konzepte, begleiten bei der Umsetzung oder setzen auch bei Bedarf um.

Wir sichern kostenoptimierte und praxiserprobte bzw. umsetzbare Konzepte und hohe Umsetzungsgeschwindigkeiten zu.

Wir sind überzeugt von unseren Ergebnissen und garantieren auch den Erfolg bzw. Nutzen gegenüber unserer Kunden.

Wo wir hin wollen

Wir werden einer der zukunftsweisenden Berater und Dienstleister in der Energiewirtschaft.

Unsere Strategie leitet sich hieraus konsequent ab:

- Unsere Kernprodukte sind qualitativ hochwertige Beratungsleistungen, kostengünstige Prozessdienstleistungen und bedarfsgerechte Lösungen.
- Unsere Leistungen sind mit Synergien über unsere Geschäftsbereiche zum Nutzen unserer Kunden ausgestattet.
- Unsere Kundenbeziehungen sind partnerschaftlich, nachhaltig und wertgeschätzt.
- Die Rekrutierung und Weiterentwicklung unserer Mitarbeiter als wichtigste Ressource zur Umsetzung der Strategie ist der wesentliche Hebel für unseren Erfolg.

Aktuell stellen wir mit über 30 Projekten und langfristigen Aufträgen sowie mit ca. 200 Mitarbeitern ein solides und mittelgroßes Beratungs- und Dienstleistungsunternehmen für die Energiewirtschaft dar. Wir wollen jedoch auch zukünftig weiter wachsen und unsere geschäftlichen Aktivitäten, Leistungen und Lösungen weiter ausbauen. Dabei setzen wir auch zukünftig auf unsere hohen Anforderungen bei der Auswahl und Ausbildung der neuen Mitarbeiter.

Eine hohe Experten-, Führungs- und Steuerungskompetenz sind die Grundlage für solide Projektarbeit, die auf langfristige Geschäftsbeziehungen ausgelegt ist. Selbstverständlich wollen wir unsere Stammkunden halten und neue Kunden und Projekte gewinnen. Aber, wir sind uns unserer Herkunft und unserer Verantwortung bewusst: Wir suchen und leben die Herausforderungen, Veränderungen und Chancen in der Energiewirtschaft.

Unsere Standorte

Wir ziehen in die Nähe unserer Kunden. Ferner ist uns bei der Auswahl unserer Standorte wichtig, dass diese angemessen und verkehrstechnisch optimal angebunden sind.

Unsere Standorte:

Zentrale enerson AG/Niederlassung Rhein-Ruhr:
Unsere Konzernzentrale und Niederlassung Rhein-Ruhr ist in Mülheim an der Ruhr angesiedelt, in unmittelbarer Nachbarschaft zum idyllischen Ruhrtal und dem Dorf Saarn sowie zu einer attraktiven Lage im Süden des Ruhrgebiets. Dennoch befinden wir uns hiermit inmitten des Ruhrgebiets und sind verkehrstechnisch optimal angebunden. Der Standort bietet aktuell 150 Mitarbeitern Platz.

Niederlassung Nord:
Unsere Niederlassung in Bremen ist nur wenige Gehminuten von der „Schlachte“ am Weserufer und vom Markplatz mit dem UNESCO Weltkulturerbe „Rathaus und Roland“ entfernt. Der Standort bietet aktuell 120 Mitarbeitern Platz.

Niederlassung Süd-Ost:
Die Niederlassung Süd-Ost ist in der aufstrebenden Stadt Jena in Thüringen angesiedelt und liegt zentral in der attraktiven Innenstadt. Der Standort bietet aktuell 50 Mitarbeitern Platz.

In unseren Räumen haben wir beim Ausbau der Flächen neben den Anforderungen unserer operativen Gesellschaften und unserer Konzernzentrale auch zeitgemäße Raumanforderungen eines modernen Beratungs- und Dienstleistungsunternehmens berücksichtigt. Hierzu gehören dann u.a. auch Meeting Points und Think Tanks, Foren (Konferenz-/Besprechungsbereiche) und Seminarräume mit moderner Kommunikationstechnik, hochwertige Open Space- und Team-Bereiche für unsere Mitarbeiter.

Kontakt

enerson-Gruppe: enerson AG
enerson operations GmbH
enerson consulting GmbH
enerson it-consulting GmbH
enerson training GmbH

Adresse: Luxemburger Allee 8
45481 Mülheim an der Ruhr

Zentrale: +49 208 306790-0 info@enerson.de
Telefax: +49 208 306790-579

Internet: www.enerson.de

Hartmann & Company GmbH
Personalberatung

Adresse: Luxemburger Allee 8
45481 Mülheim an der Ruhr

Zentrale: +49 208 306 790-902 kontakt@hartmann-company.de
Telefax: +49 208 306 790-579

Internet: www.hartmann-company.de

Impressum:

enerson AG
Luxemburger Allee 8
D-45481 Mülheim an der Ruhr
Zentrale +49 208 306790-0
Telefax +49 208 306790-579
www.enerson.de

Vorstand: Frank Oesterwind • Jürgen Schneider
Aufsichtsrat: Hans-Peter Bemb (Vorsitzender)
Amtsgericht Duisburg • HRB: 24085 • Ust-ID: DE276517710

Stand Februar 2013, Mülheim an der Ruhr

